



## EMPLOYER BRANDS IN MOTION.

# SALES & ACCOUNT MANAGER:IN

Wir geben Talenten und Organisationen Raum für Inspiration, Interaktion und Erlebnisse, damit sie den Wandel gemeinsam erfolgreich gestalten. Mit unseren Produkten wie den **Online Team Games** und der Karriereplattform **talentine.io** sind wir Vorreiter für digitale Erlebnisse im Recruiting, Onboarding und Teambuilding. Am liebsten arbeiten wir mit Kunden an den großen Themen und Fragen unserer Zeit – von Nachhaltigkeit und Diversity bis zur digitalen Transformation.

Zu unseren Kunden gehören viele große Arbeitgeber sowie öffentliche Institutionen rund um Karriere & Berufsorientierung. Wenn du dir vorstellen kannst, uns auf diesem Weg mit deinen Fähigkeiten zu unterstützen, freut sich Florian Wieser auf deine Bewerbung an [work@bluebird.ac](mailto:work@bluebird.ac).

## DEINE TÄTIGKEIT

Du arbeitest in unserem Team **Accounts & Partner** an der „vordersten Front“ mit Kunden, Resellern und unserem Partnernetzwerk zusammen. Den genauen Fokus setzen wir gemeinsam auf Basis deiner Stärken und Wünsche sowie der aktuellen Projektlage. Beispiele für deine Tätigkeit:

- Du übernimmst Aufgaben in der Neukundenakquise und Bestandskundenentwicklung.
- Du hilfst dabei, das wachsende Account- und Partner-Team aufzubauen.
- Du erstellst Konzepte für Kunden, hältst Präsentationen und dienst als Schnittstelle zwischen Kunden und Projektteams.
- Du hältst Kontakt zu Partnern & Resellern und unterstützt sie dabei, unsere Produkte erfolgreich zu verkaufen und einzusetzen.

- Du beobachtest Innovationen & Trends und arbeitest mit dem Business Development zusammen.
- Du schreibst Angebote und führst Preis- und Vertragsverhandlungen.

## WAS WIR BIETEN

Wir sind ein kleines, aber wachsendes Kernteam plus Netzwerk an Partner:innen und Freischaffenden. Du übernimmst von Tag 1 an Verantwortung und bekommst Freiraum, um dich selbstständig um Kunden, Ideen und Projekte zu kümmern. Wir arbeiten in selbstorganisierten Teams eng zusammen – geführt wird nach Rollen und Fachkompetenz, nicht nach Hierarchie. Über deine Arbeitszeiten entscheidest du flexibel.

Wir leben und arbeiten im Raum Aachen/Köln, als „Zentrale“ dient unser eigener Coworking Space in Aachen. Wir freuen uns auch über Bewerbungen jenseits unserer Region – derzeit gilt ohnehin Homeoffice first, auch nach Corona bleibt Homeoffice möglich.

## WAS DU MITBRINGST

Wenn dich unser Tätigkeitsfeld begeistert, sind wir gespannt auf deine Kompetenzen und bisherigen Erfahrungen. Folgende Punkte sind für uns wichtig:

- Du besitzt Erfahrung im Vertrieb, Account Management und in der Beratung und hast idealerweise ein gutes branchenübergreifendes Netzwerk.
- Du solltest Erfahrung im Bereich HR/Recruiting/Personalmarketing oder im Bereich Digitale Produkte/Plattformen/SaaS mitbringen oder in einer Marketing-Agentur gearbeitet haben – alles drei kombiniert wäre eine Bewerbung mit Sternchen ;-)
- Du bist kreativ, digitalaffin und kannst Menschen begeistern und überzeugen.
- Wir können uns vorstellen, diese Stelle in Vollzeit oder auch in Teilzeit zu besetzen.

### Kontakt

-  
T +49 (0)2408 929 96 87  
E [work@bluebird.ac](mailto:work@bluebird.ac)  
W [bluebird.ac/](http://bluebird.ac/)

### Geschäftsführung

-  
Jörg Pfeiffer, Dr. Alexander Plitsch, Florian Wieser  
HRB 22603, Amtsgericht Aachen  
USt-IdNr.: DE323881224

### Bankverbindung

-  
Bluebird Events GmbH  
IBAN: DE39 3905 0000 1070 5685 12  
BIC: AACSD33